



Marco sp. z o.o. z siedzibą w Gliwicach oraz oddziałami w Europie to firma zajmująca się produkcją specjalistycznych rozwiązań identyfikacyjnych dla wszystkich gałęzi przemysłu.

Obecnie poszukujemy osób dynamicznych, z pasją i energią do działania, na stanowisko:

Specjalista ds. sprzedaży / handlowiec ze znajomością j. niemieckiego

Miejsce pracy: Gliwice, Obszar Katowickiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej

Jeżeli jesteś osobą, która:

- Chce podjąć się wyzwania zmiany wizerunku stereotypowego handlowca na partnera biznesowego dostarczającego wysokiej jakości produkty, dopracowane i dostosowane do wysokich wymagań klientów
- Jest asertywna w relacjach biznesowych z klientem
- Ma doświadczenie we wdrażaniu w działania sprzedażowe takich wartości jak:
 - Realizacja w praktyce zasady win-win (wygrywamy wszyscy: kupujący, sprzedający, środowisko itd.)
 - Dostarczanie wysokowartościowych i funkcjonalnych produktów, które budują silną polską markę
 - Odpowiedzialność społeczna
- Ma świadomość tego jak wygląda relacja handlowa z dużymi międzynarodowymi korporacjami
- Ma pomysł jak sprzedawać produkty Marco, kontrahentom, którzy nie są zainteresowani zmianą swojego dotychczasowego dostawcy
- Umiejętnie komunikuje się z innymi oraz jest pozytywnie nastawiona do życia
- Szybko i chętnie przyswaja nową wiedzę
- Ma motywację do osiągania celów i podnoszenia swoich kwalifikacji
- Posiada wysokorozwiniętą umiejętność autoprezentacji oraz formułowania, w sposób konkretny i elokwentny, swoich myśli

Wymagania:

- Udokumentowane doświadczenie w sprzedaży i/lub obsłudze klienta
- **Znajomość j. niemieckiego min. na poziomie C1**
- Mile widziana znajomość innych języków obcych w stopniu umożliwiającym swobodną komunikację z partnerami biznesowymi
- Wykształcenie wyższe lub w trakcie studiów zaocznych
- Rozbudowana baza kontaktów, przy poszanowaniu tajemnicy handlowej
- Szeroka wiedza o gospodarce, polityce i kwestiach społecznych oraz umiejętne jej wykorzystanie w budowaniu i utrzymywaniu długofalowych relacji opartych na określonych wartościach
- Dyspozycyjność (gotowość do wyjazdów służbowych, krajowych i zagranicznych)
- Prawo jazdy kat. B
- Umiejętność nadawania priorytetów oraz zarządzania zadaniami/celami krótko i długoterminowymi
- Umiejętności negocjacyjne potwierdzone praktyką
- Umiejętność radzenia sobie z trudnymi pytaniami i obiekcjami klientów, poprzez dokładną analizę
- Nastawienie na pracę w zespole
- Umiejętność identyfikowania i łagodzenia konfliktów oraz dochodzenia do kompromisów

zgłoś się do nas!

Zakres obowiązków:

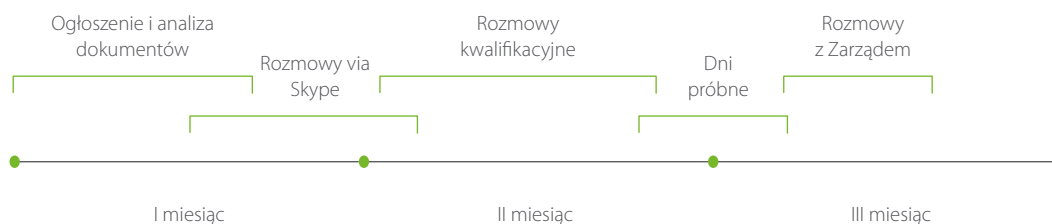
- Aktywne pozyskiwanie klientów korporacyjnych, z różnych gałęzi przemysłu głównie na rynkach zagranicznych
- Inicjowanie i utrzymywanie długofalowych relacji z klientami poprzez kontakt osobisty, mailowy i telefoniczny
- Przygotowywanie ofert handlowych
- Dbałość o wysoką jakość obsługi z uwzględnieniem standardów Zintegrowanego Systemu Zarządzania
- Współpraca z pozostałymi działami, m.in. produkcji, logistyki, przygotowania druku, jakości oraz finansowo-administracyjnym
- Praca ze spersonalizowanym, napisanym pod potrzeby Marco programem Marcus, służącym m.in. do zarządzania relacjami z klientami

Etyka zawodowa:

- Lojalność
- Uczciwość
- Szacunek do drugiego człowieka
- Aktywne angażowanie się w projekty np. na rzecz lokalnej społeczności
- Wysoka kultura osobista

Zatrudniając osobę w Marco nastawiamy się na długoterminową współpracę, a oprócz możliwości realizowania zadań pozwalających na spełnianie pasji do rozwoju zawodowego, oferujemy:

- Pracę na pełen etat z umową o pracę
- Wsparcie w podnoszeniu kwalifikacji (m.in. szkolenia wew. i zew., studia)
- Atrakcyjne świadczenia dodatkowe oraz pakiet dostosowanych do naszych potrzeb benefitów (m.in. ubezpieczenie na życie, pakiet Kultura-Rozrywka-Sport, pakiet medyczny, możliwość korzystania z funduszu żywieniowego itp.)



Prosimy o wypełnienie formularza rekrutacyjnego przesłanie CV poprzez naciśnięcie „Aplikuj”.
Rozpatrywane będą tylko kompletne aplikacje.

[Aplikuj](#)

Do przesłanych dokumentów prosimy o dołączenie oświadczenia następującej treści:

„Zgodnie z Ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 roku o ochronie danych osobowych (tekst jednolity Dz. U. 2002.101.926 z poz. zm.) wyrażam zgodę na przetwarzanie przez Marco sp. z o.o. w Gliwicach, moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji obecnego i przyszłych procesów rekrutacyjnych.”

